

## «Компетенция «Предпринимательство»»

### 1. Паспорт программы профессиональной пробы

Профессиональная среда: деловая

Наименование профессионального направления: Коммерсант (по отраслям)

Автор программы: Снежко С. В., преподаватель,

Шаритдинова Л. А., преподаватель

Вид	Формат проведения	Время проведения	Возрастная категория	Доступность для участников с ОВЗ
Ознакомительный	Очный	30 минут	7–8 классы	Доступно

### 2. Содержание программы

#### **Введение (5мин)**

1. Краткое описание бизнес – плана. Итак, сегодня мы с Вами изучим ключевые элементы раздела бизнес-плана «План производства». Данный раздел бизнес-плана очень важен, потому что там производятся расчёты показателей, в т. ч. просчитываются затраты, необходимые для дальнейшего планирования прогноза прибылей и убытков, при определении эффективности проекта в целом.

Вы, как будущие предприниматели, должны знать структуру данного раздела и порядок расчётов, и, если возникнет необходимость разработки бизнес-плана, то именно Вы будете участвовать в этом, потому что коммерсанты работают с покупателями, отслеживают сбыт продукции, составляют «План продаж», который является основой для разработки «План производства».

2. Место и перспективы профессионального направления в современной экономике региона, страны, мира. Эксперты уверяют: коммерсанты востребованы в любые, даже кризисные времена, ведь именно эти специалисты:

- всегда в курсе того, где можно достать деньги; для приобретения интересующего товара;
- умеют работать с финансами и могут научить этому других;
- правильно оценивают, что необходимо продать, а что – купить;
- способны спланировать будущее компании, сделать верные прогнозы и вывести организацию даже из тупиковой ситуации.

#### 3. Необходимые навыки и знания для овладения специальностью «Коммерция» должны

ориентироваться в цифрах, как рыба в воде, уметь оперировать финансовыми потоками, а также быстро и правильно считать. Кроме того, этот специалист должен знать «на зубок» математику, основы экономики, статистики и финансов, трудовое и налоговое законодательство, законодательство в бухгалтерской сфере, основы экономики и аудита. Также предполагается умение работать на компьютере, в т. ч. и в специализированных бухгалтерских программах. Люди этой специальности должны, прежде всего, обладать аналитическими способностями, хорошей памятью, быть аккуратными, организованными и терпеливыми, подходить к работе крайне ответственно. Кроме того, коммерсанту необходимы такие качества, как внимательность, скрупулезность.

#### 4. Интересные факты о профессиональном направлении.

1. Чтобы установить связь с покупателем, нужно в среднем совершить 18 звонков.

2. Самый продаваемый в мире товар-бензин

3. Раньше пятница была свободным от работы днём, а, как следствие, базарным. В пятницу, получая товар, обещали в следующий базарный день отдать полагающиеся за него деньги. С тех пор для обозначения людей, не исполняющих обещания, говорят: «У него семь пятниц на неделе».

5. Связь профессиональной пробы с реальной деятельностью. Получение прибыли и её экономическое обоснование – основа деятельности коммерсанта.

### **Постановка задачи (2 мин)**

1. Постановка цели и задачи в рамках пробы. Оформить показатели кейса «Бизнес – идея для начинающих»

2. Демонстрация итогового результата, продукта.

### **Выполнение задания (20 мин)**

1. Подробная инструкция по выполнению задания:

- Составить доводы в пользу бизнес –идеи
- Определить ресурсы, необходимые для реализации бизнес-идеи
- Изучить технологию приготовления блинов (посмотреть ролик «Технология приготовления блинов»)
- Рассчитать стоимость сырьевого набора для блинов
- Спланировать предполагаемую прибыль

Решения кейса «Бизнес – идея для начинающих»

Суть идеи:

---

---

Доводы в пользу бизнес-идеи

Необходимость: \_\_\_\_\_

Реальность: \_\_\_\_\_

Ресурсы, необходимые для организации бизнеса:

---

---

---

---

---

Предполагаемая прибыль:

---

---

---

№пп	Сырье	Рецепт на 35 блинов	Цена ТС «Монетка», руб.	Сумма затрат, руб.	
				35 блинов	1 блин
1	Молоко				
2	Мука				
3	Яйцо				
4	Соль				
5	Сода пищевая				
6	Масло растительное для жарки				
	Итого затрат на сырье, всего				
7.	Электроэнергия (Самая низкая мощность обычно у плит с чугунными конфорками. Для двух нагревателей требуется 2 000 Вт)				
	Всего производственных затрат				

Ассортимент: Блины «По-царски», Блины «Нежность», Блины «Русские»

Таблица-2 Расчет полной (коммерческой) себестоимости

Показатель	35 блинов	1 блин
Производственная себестоимость, руб.		
Зарплата повара		0,69
Зарплата официанта		0,34
Арендная плата за помещение		0,4
Итого полная(коммерческая) себестоимость		

Определение прибыли от реализации блинов.

1. Изучить цены конкурентов
2. Спланировать цену реализации
3. Определить доходы от реализации-всего

Доходы=35 блинов\*цену реализации

3. Рассчитать полную (коммерческую) себестоимость -всего (полную (коммерческую) себестоимость ед. взять из таблицы 2)

Расходы=35 блинов\*полная (коммерческая) себестоимость 1 блина

4. Определить прибыль

Прибыль=Доходы-Расходы

2. Рекомендации для наставника по организации процесса выполнения задания. Ознакомить с методическими указаниями по выполнению работы, определить последовательность действий, методов и приемов выполнения работы.

### **Контроль, оценка и рефлексия (3 мин)**

1. Критерии успешного выполнения задания. Аналитические таблицы заполняется корректно, в полном объеме, содержат обязательные данные.

2. Рекомендации для наставника по контролю результата, процедуре оценки.

Оценивается правильность экономических расчетов, корректность и полнота внесения указанных данных в аналитические таблицы.

3. Вопросы для рефлексии обучающихся:

Школьники высказываются одним предложением, выбирая начало фразы из списка:

- сегодня я узнал...
- было интересно...
- было трудно...
- я понял, что...
- теперь я могу...
- я почувствовал, что...
- я научился...
- у меня получилось ...
- я смог...
- меня удивило...
- урок дал мне для жизни...
- мне захотелось...

### **3. Инфраструктурный лист**

Наименование	Рекомендуемые технические характеристики с необходимыми примечаниями	Кол-во	На группу/ на 1 чел.
Компьютер (с монитором)			На 1 чел.
Компьютерная мышь и коврик для мыши			На 1 чел.
Клавиатура 1			На 1 чел.
Проектор		1	На группу
Экран для проектора или телевизор	Настенный, стационарный	1	На группу
Ручка шариковая	Синяя	1	На 1 чел.
Бумага формат А4			

<https://infourok.ru/otkritiy-urok-po-ekonomike-organizacii-na-temu-biznesplan-1215179.html>

Открытый урок по экономике организации на тему «Бизнес-план»

<https://interesnyefakty.com/stati/interesnye-fakty-o-torgovle-28-vazhnyh-faktov-o-prodazhah>

Интересные факты о потребителях. Интересные факты о торговле